

VENTS DEL MÓN, 4-5, març – abril 2000

Butlletí d'informació eòlica, editat pel GCTPFNN

S'encoratja la seva reproducció, però sempre citant la font de procedència

ELECTRICITAT VERDA AL MÓN

Dinamarca

L'Associació Danesa de Propietaris d'Aerogeneradors crea una empresa per mercadejar electricitat verda.

Una nova empresa ha estat creada a partir de l'Associació Danesa de Propietaris d'Aerogeneradors, de cara a mercadejar en el creixent mercat internacional d'electricitat verda. En una reunió convocada a l'efecte, 1.700 membres de l'associació varen acordar el pagament de DKK 2 (EUR 0,27) per kW instal·lat per fer néixer el projecte. Així es va aplegar el capital inicial de DKK 1'4 milions (EUR 188.000). L'empresa començarà el mercadeig d'electricitat verda l'any que ve. 'Seriem bojos si esperéssim que els altres es fessin amb el mercat' va manifestar Egon Eltved, membre de l'associació. 'Volem mantenir el profit dins de la comunitat eòlica i no pas deixar-lo a les grans empreses multinacionals'.

Estats Units d'Amèrica

Tota l'electricitat verda procedent dels 20 MW d'un parc eòlic situat al nord de l'estat de Colorado ha estat venuda per l'empresa elèctrica PSCo, iniciant-se una llista d'espera. Més de 14.500 usuaris, incloent 250 negocis, han signat per rebre almenys una part del seu subministrament elèctric a un preu de 2,5 UScents/kWh.

Font: worldwide, WIND Directions, Volume XIX, No. 1, November 1999

CERTIFICATS VERDS

Holanda

'Green Labels': l'experiència holandesa

Des de començaments de 1998, a Holanda ha estat funcionant un sistema de certificats verds per mercadejar energia renovable, essent el primer país d'Europa que realitza això. El sistema és una barreja entre un arranjament de pagament fix i un mercadeig en el mercat obert i es basa en un acord entre les empreses elèctriques i el govern holandès. Als generadors d'energia renovable se'ls hi paga una quantitat bàsica estàndard per la seva producció. A més d'això se'ls hi permet lliurar certificats (o etiquetes verdes) que mostren quanta electricitat han produït en un període de temps. De cara a aconseguir un retorn raonable de la seva instal·lació, han de vendre aquests certificats a una empresa elèctrica al millor preu que puguin assolir. La producció elèctrica dels generadors d'energia renovable és contractada per l'empresa elèctrica a un preu total que combina

els dos elements. Per les empreses elèctriques, l'interès per a la compra d'aquests certificats prové de l'acord voluntari amb el Ministeri Holandès d'Afers Econòmics. Aquest va posar una fita de 1.700 GWh d'energia elèctrica per a ser produïda amb fonts d'energia renovable a finals de l'any 2000. Al llarg de l'any 1998 aquesta xifra va ser inferior als 1.000 GWh. L'objectiu és que les empreses elèctriques hagin de comprar suficients certificats per assolir la fita.

Font: Green Energy: Trading in a new market, WIND Directions, Volume XIX, No. 1, November 1999

Regne Unit - Holanda

S'ha realitzat la primera transacció internacional basada en el sistema d'etiqueta verda ('Green Label') entre National Wind Power (empresa generadora d'energia elèctrica a partir del vent, amb base al Regne Unit) i Energia Noord West (empresa distribuïdora d'energia elèctrica holandesa).

Font: Green Energy: Trading in a new market, WIND Directions, Volume XIX, No. 1, November 1999

CERTIFICATS MERCADEJABLES: una nova moneda per les renovables europees ?

Els subministraments amb energia renovable seran un fet corrent en un futur no llunyà. El mercadeig serà empès per la liberalització dels mercats de l'energia, especialment per la internacionalització i pel canvi des de 'empènyer el subministrament' cap a 'estirar la demanda'. No cal ser un profeta per adonar-se d'això.

Les energies renovables tenen unes característiques específiques, que fan referència especialment als beneficis ambientals i a la utilització de recursos naturals locals. Representar beneficis ambientals a través de certificats permet el mercadeig de forma separada de l'energia física que es genera en un instant.

Aquesta separació està en el cor del sistema de certificació: permet que la generació a partir de fonts d'energia renovable es faci als llocs econòmicament més viables, tot permetent que el benefici ambiental sigui 'consumit' a qualsevol lloc i en qualsevol moment. Els certificats posen al descobert la producció d'energia renovable i fan les transaccions transparents i segures. Això beneficia als generadors, als mercaders i als consumidors.

Harmonització internacional

L'any passat, un reduït grup d'organitzacions va prendre la iniciativa de promoure el mercadeig internacional de certificats d'energia renovable. Conscients que diversos països (juntament amb la Comissió Europea) estaven ja treballant sobre aquest concepte, aquests peoners creien que era possible el mercadeig de certificats a nivell internacional, i que això podria suposar uns beneficis més grans que no pas una sèrie

d'iniciatives nacionals desconnectades entre si. El Sistema de Certificats d'Energia Renewable - SCER (*'Renewable Energy Certificate System - RECS'*) havia nascut.

Els promotors del SCER creuen que s'ha de capturar el poder del mercat per ajudar a conduir el massiu increment en la producció d'energia renovable que es necessita per assolir els objectius nacional i de la UE, i fer una seriosa contribució a la reducció de les emissions de gasos d'efecte hivernacle. D'ací que el principal AIM del SCER sigui la estimulació d'un mercat internacional harmonitzat de certificats d'energia renovable.

La iniciativa del SCER va començar a Holanda, Dinamarca i Gran Bretanya. Ara s'hi estan afegint Bèlgica, Alemanya, Itàlia, França i Àustria, i alguns altres països hi han mostrat interès. Els membres del grup del SCER són grans empreses elèctriques, departaments de governs, indústries i especialistes de la qüestió. Les activitats són coordinades per un executiu procedent del grup de membres de les indústries d'energia - normalment EnergieNed (NL) i DEF (Dk). A la darrera reunió del SCER s'ha obert la porta a que podessin esdevenir-ne membres totes aquelles persones i organitzacions interessades en el tema.

Les activitats del SCER

Fins avui, el grup del SCER no ha trobat barreres infranquejables als certificats mercadejables internacionalment, ni des del punt de mira tècnic, ni legal, ni polític, ni social. Per a confirmar el que el grup creu, ha conduït un exercici internacional per a desenvolupar un disseny detallat de mercat, i posar a prova la viabilitat del SCER. Aquest pretén generar un mercat flexible, eficient i transparent, facilitat i regulat per institucions creïbles. L'estudi de viabilitat menarà a una prova internacional del SCER, més enllà de la qual es pot trobar un mercat de certificats europeu viu.

Mentre l'interès en un sistema com aquest és molt gran, resten pocs dies per disposar d'un mercat funcionant plenament. El grup del SCER comprés plenament l'abast del repte i la necessitat de convèncer a tots els actors de les avantatges potencials del sistema. El grup està cooperant amb els departaments dels governs dels estats de la UE i amb la Comissió Europea per a fer una reunió durant el mes d'octubre de 1999 on s'exploraria les potencials avantatges i inconvenients del sistema des d'una perspectiva oficial.

Font:

Jos Benner (Consultants on Energy and Environment), Tradable certificates: A new currency for European renewables ?, WIND Directions, Volume XIX, No. 1, November 1999

Traducció dels originals des de l'anglès al català feta per en Josep Puig Boix
La traducció catalana és propietat del GCTPFNN